



FORMAÇÃO EM:

GESTÃO ALPHA 4

MARKETING, EMPRESARIAL, PESSOAS,
COMPORTAMENTO HUMANO

Gestão Alpha 4

Instituto Mores

O único programa aberto do Brasil que reúne conteúdos de Business Coaching, Gestão Empresarial, Inteligência Emocional e Gestão de Pessoas voltados para líderes e empresários, de forma a gerar mudanças reais de comportamentos e formar gestores preparados para o desafio de gerenciar pessoas e empresas. Desenvolvemos um processo verdadeiramente único que amplia o potencial e cria capacidade de liderança e gestão.

A Formação em Gestão ALPHA 4 terá cerca de 10 encontros, distribuídos em 4 módulos



Programação do Curso

Conheça o conteúdo programático do curso

1º Módulo : Gestão de Marketing Comportamental para gerar vendas.

- Marketing do Novo Mundo: O marketing e suas inovações.
- Como fazer pesquisas de Marketing?
- Como ter uma marca desejada quando todo mundo é igual?
- PUV - Proposta única de valor - Como tornar sua empresa única?
- Como aumentar seu PUV?
- Desenvolvimento das estratégias de marketing (promoções, mídias, preços, produtos, posicionamento da marca, materiais de divulgação).
- Como transformar competências em resultados?
- A hierarquia das marcas e a lógica do consumo.
- Desenvolvimento de experiências de entrada, pico e saída para o cliente.



Programação do Curso

Conheça o conteúdo programático do curso

1º Módulo : Gestão de Marketing Comportamental para gerar vendas.

- Desenvolvimento de estratégias de vendas.
- Sentimento e desejo dos novos consumidores.
- Branding – Posicionamento de marca.
- Geração de clientes com marketing informativo.
- Como fazer ótimas ofertas de vendas?



Programação do Curso

Conheça o conteúdo programático do curso

2º Módulo : Gestão Estratégica Empresarial para sua empresa gerar valor.

- O que é uma Gestão Eficaz?
- Qual é o DNA dos Gestores de Empresas que mais crescem no mundo?
- Descubra o modelo de Planejamento Estratégico aplicado nas grandes empresas (Desenvolvimento da Missão, Visão e Valores).
- Planejamento e ações para a sua empresa crescer e ocupar mercado.
- Como fazer o planejamento estratégico para obtenção de resultados?
- Por que estabelecer metas faz sua empresa crescer muito mais e como criar metas eficazes?
- Modelo de disciplina de execução e Gestão 4DX das grandes empresas para obtenção de lucro.
- Desenvolvimento de processos para o aumento da produtividade e otimização do trabalho.
- Matemática Financeira (Análise de Indicadores Empresariais).



Programação do Curso

Conheça o conteúdo programático do curso

3º Módulo : Gestão de Pessoas para gerar motivação e comprometimento.

- Gestão de Competências: a nova gestão das empresas de sucesso.
- Feedback ou Feedforward - Descubra por que o Feedforward dá muito mais resultados e porque ele é o mais utilizado pelas empresas em crescimento.
- Como recrutar, contratar e fazer um excelente plano de treinamento?
- Como fazer seu colaborador ganhar as habilidades necessárias para o sucesso das estratégias futuras?
- 10 passos para implementar qualquer mudança, novo conceito ou o desenvolvimento de
- ma equipe na sua empresa.
- Descubra como focar no que é importante para atingir resultados.



Programação do Curso

Conheça o conteúdo programático do curso

3º Módulo : Gestão de Pessoas para gerar motivação e comprometimento.

- Como desenvolver os 5 comportamentos mágicos de quem executa?
- Como premiar e reconhecer seus colaboradores de 101 maneiras diferentes?
- Novas tendências em reconhecimento e premiações.



Programação do Curso

Conheça o conteúdo programático do curso

4º Módulo : Gestão Comportamental para gerar engajamento.

- Inteligência Emocional como propulsor de resultados.
- Metodologia de Coaching Comportamental Humano e PsyCH-E
- Método Psicoterapia Lato sensu e Método Psicoterapia Stricto sensu para desenvolver pessoas.
- Desenvolvimento de Colaboradores.
- Quais as fases para a mudança comportamental?
- Descubra por que trabalhar o Soft Skill e o Hard skill faz toda a diferença nos resultados da sua empresa e na sua carreira.
- 10 ferramentas comportamentais que geram resultados imediatos nos seus colaboradores.
- Treinamento para a motivação da realização.





CONHEÇA O INSTRUTOR

Ronaldo Pereira Master Coach e Consultor

Master Coach pela Flórida Chistian University.
Fundador e presidente do Instituto Mores é reconhecido pelo mercado como Estrategista, Business Coach, Educador de grandes organizações nas áreas de RH, Gestão do Relacionamento com Clientes, Produtividade, Qualidade e Comunicação. Formado em Consultoria Organizacional pelo International Council of Management Consulting Institutes, especialista em consultoria Organizacional.

